

Parcours Entreprendre "Libre et Re-be.le"

Une approche unique pour entreprendre durablement.



Fondée par Marine Le Moigne

Fondatrice de Différencias360
Consultante, Formatrice en entrepreneuriat

Qu'est ce que la méthode "Entreprendre Libre et Rebelle" ?

Intro

“

Notre ambition : Révéler vos talents de créateur. ”



Auprès de centaines d'entrepreneur.ses accompagné.es, j'ai appris et testé à quel point **les femmes et les hommes sont la clef de réussite de leurs projets.**

A travers la connaissance de soi et un travail constant de l'intériorité vers l'extériorité, vous trouverez **l'énergie et les clefs de l'abondance** autour de vos projets.

Le parcours "Entreprendre Libre et Rebel.le" est **une approche unique** qui propose à chacun d'aller découvrir et ancrer son projet pour être moins sensible et impacté par les tempêtes intérieures et extérieures qui pourraient vous déstabiliser.

Grâce à ce parcours, vous vous offrez des **racines fortes** pour votre projet et aussi une **liberté d'actions....**

Marine Le Moigne,
Fondatrice.

Une approche unique

**Développement personnel
&
Entrepreneuriat.**

De la théorie entrepreneuriale

Les fondamentaux pour entreprendre

Construire ma boîte à outils d'entrepreneur

Formation digitale avec autotest et cours
théoriques.

La puissance du collectif

Des échanges, du résidentiel

Des exercices de groupe

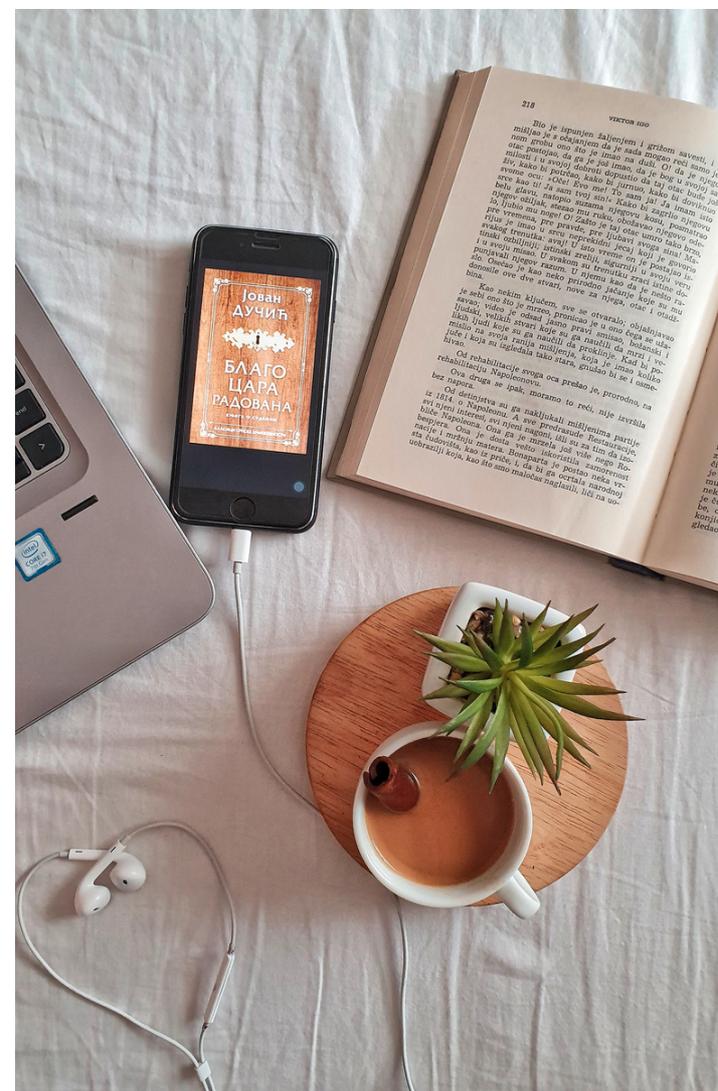
Des animations collectives pour avancer
ensemble vers l'entrepreneuriat.

Un coaching professionnel

Du temps individuel sur mesure pour
prendre en compte les spécificités de votre
activité.

Un coach référent qui vous suit tout au long
de votre parcours.

Des Rdvs
Des Rencontres



Pourquoi choisir le parcours Entreprendre “Libre et Rebel.le” ?

Tous les ingrédients pour réussir ...

Ne plus être SEUL.E face à ses choix
Avoir de la flexibilité dans le timing
Mais pas trop pour ne pas se laisser
décourager!

Enfin une approche qui respecte Qui je suis
et qui ne "m'impose pas " UNE façon de
faire.

Du retour d'expériences pour m'inspirer

Un coach personnel pour me challenger ou
juste m'écouter.

La Genèse de la Méthode.

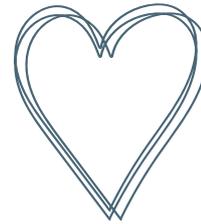
Entrepreneuse aux multiples facettes, j'ai voulu une méthode complète pour des personnes en recherche de :

- réflexion professionnelle,
- changement de vie professionnelle,
- de réflexion de projets,
- d'impulsion ou de développement de projet,
- de création ou reprise d'entreprise,
- devenir indépendant.e.

Une **approche 360°** basée sur 3 piliers qui ne dissocie pas l'Homme projet (sa personnalité, son parcours, ses objectifs) de la réussite du projet qu'il veut porter.

J'ai construit ce parcours de 5/6 mois à un **Rythme adapté** pour pouvoir murir et valider les réflexions en chaque étape.

J'ai puisé dans des **outils alternatifs** de psycho-praticienne et d'astrologie afin de comprendre les interactions entre votre personnalité et les qualités nécessaires pour entreprendre.



Savoir Etre



Savoir Faire



Savoir Devenir



*Enfin un accompagnement qui me ressemble :
Dynamique, concret et holistique à la fois"*



L'articulation en 9 modules

Un module/3 temps



Un module- Un thème
Un module -15 heures

Temps 2 :
Présentiel Collectif
7H



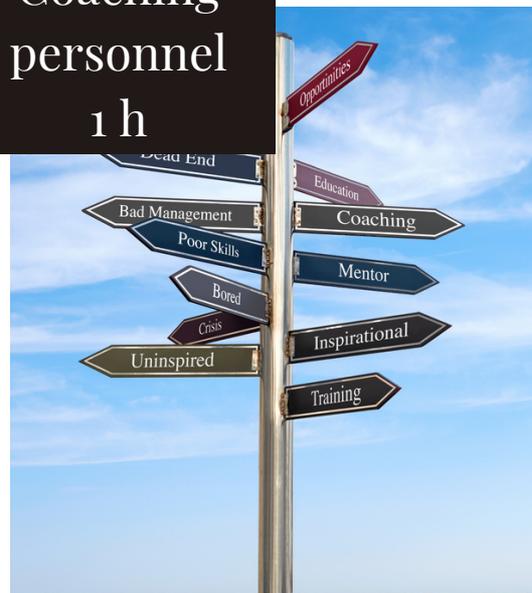
2 jours par mois vous partez en résidentiel avec votre promo pour **mettre en pratique** ce que vous avez appris sur le temps de préparation.
Co-animation
Guest entrepreneurs
Ateliers créatifs.

Temps 1:
Préparation
7H



A distance, à votre rythme mais encadré (2 thèmes par mois) vous allez monter en compétences sur les **fondamentaux /la théorie.**
Vidéos, tests et jeux.

Temps 3 :
Coaching
personnel
1 h



Pour valider les modules, une séance de coaching professionnelle 1 heure par thème.
Pour **une personnalisation** de votre projet.

Rdv Lancement



Un rendez vous de 2H avec la fondatrice de la méthode pour lancer votre parcours.
Afin de personnaliser au maximum notre accompagnement.

Supports



Nous privilégions les supports numériques.
Un cahier de bord "Libre et Rebel.le" vous sera offert lors de votre 1er stage. Il vous suivra tout au long de votre projet.

Les bonnes pratiques.

Timing



La méthode permet de gérer son temps entre des rdvs collectifs mensuels et des rdv fixes prévus. La qualité de votre investissement conditionne aussi la réussite de votre parcours.

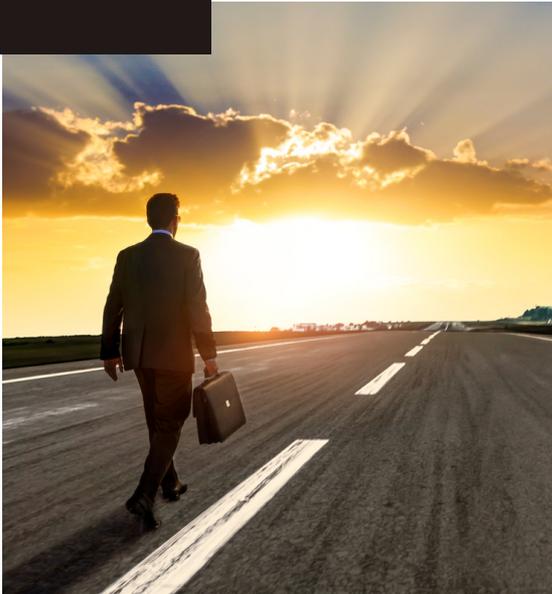
Financement



S'agissant de projets d'activité principale, le CPF peut selon critères financer une partie de votre formation comme pole emploi ou votre employeur. Des modalités de paiement sont possibles.

Le coaching professionnel.

Vous



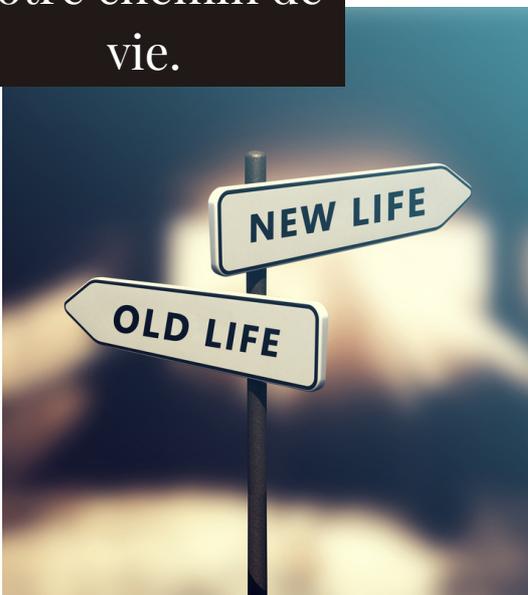
La connaissance de soi au service
du projet professionnel :
Mes talents / Mes freins
Mes capacités à communiquer, à
vendre, à décider..
Un état d'être à développer.

Votre projet



L'état de mon idée
La réalité du marché
Les opportunités externes
Mes ressources internes
Intérieur et extérieur : L'ancrage

Votre chemin de vie.



Vie privée et vie professionnelle.
S'ancrer dans le quotidien
Vivre les intempéries
Trouver sa place.

L'argent



Mes peurs/Mes croyances
Le transgénérationnel
Relation à la sécurité
Notion d'abondance.



Savoir Etre : Comment développer sa posture entrepreneuriale?

M1

Thème : Quel est votre profil comportemental?

Vous connaissez vous vraiment dans la sphère professionnelle ?
pour prendre des décisions, pour passer à l'action, pour communiquer...
Vous comprendrez ici comment votre façon de communiquer influe vos relations interpersonnelles et impacte la réussite de votre projet.

M2

Thème : Devient-on- entrepreneur.se ou nait on entrepreneur.se?

Quel est votre profil comportemental d'entrepreneur.se ?
pour prendre des décisions, pour passer à l'action, pour communiquer...
Quels enjeux derrière l'entrepreneuriat pour vous ?

M3

Thème : Comment mettre tous les atouts de votre côté pour entreprendre?

Quelle est la place de la persona Entrepreneur.se dans la réussite d'un projet ?
Comment vous préparer au parcours entrepreneurial ?
Comment booster votre mental et vos compétences au service de votre projet ?

On parlera ici principalement de relations et croyances à l'argent, au travail, aux liens hiérarchiques, à la vente, au management...



Savoir Faire : Comment préparer, structurer et propulser son projet d'entreprise?

M4

Thème : Quelles sont les étapes clefs de la création d'entreprise?

Par quoi commencer ? Il y a t il un ordre ? Une méthode unique ou obligatoire ?

Quelles personnes rencontrées ? Comment passer à l'action ?

Comment mesurer le temps nécessaire ? Comment minimiser les risques ?

M5

Thème : Faut il avoir une stratégie pour réussir son projet d'indépendant?

A quoi sert la stratégie ? Comment définir sa cible ? son offre ? ses prix ?
Comment trouver son client idéal ? A quel moment définir sa stratégie ?

M6

Thème : Savoir se vendre de façon efficace est ce nécessaire?

Quelles sont les règles d'or de la vente ? Est ce à vous d'être le "vendeur " de votre projet ?

Comment développer votre posture commerciale ?

Comment trouver ses premiers clients ?

On parlera ici principalement de stratégie, de management, de business plan et business model... et de prise de décision/Gestion du risque.



Savoir Devenir : Comment conduire le changement avec succès?

M7

Thème : Comprendre ses peurs pour lever les freins au changement.

Vous connaissez vous vraiment dans la sphère professionnelle? pour prendre des décisions, pour passer à l'action, pour communiquer... Vous comprendrez ici comment la façon de communiquer influe vos relations interpersonnelles

M8

Thème : Quels sont les outils de l'entrepreneur.se pour avancer et décider?

Nous revenons à l'idée de la stratégie flexible, quotidienne et mouvante. Comment gérer les décisions à prendre une fois le projet en marche? Comment réagir aux fluctuations extérieures et intérieures ?

M9

Thème : Comment appliquer la méthode Entreprendre Libre et Rebelle au quotidien.

Et maintenant que je vais me retrouver seul.e chaque jour comment vais -je continuer à entreprendre ?
Prise en main du carnet de bord de l'entrepreneur.se libre et rebel.le!

Les temps en résidentiel.

2 jours par Mois
à dates fixes
Mardi - Mercredi ou
Vendredi /samedi



Résidentiel
en collectif



Bretagne Sud / PDL



ATELIERS/ANIMATION/GUEST.

Dossier inscription.

Inscriptions ouvertes sur les sessions suivantes :

du 6 février au 11 juin 2024.
Places limitées à 15 personnes.

Tarif forfaitaire net hors hébergement et repas 3900€.

Paiement en 1/3 ou 6 fois sur demande;
650€ à la signature si financement propre.

Financement OPCO, pole emploi, CPF possible selon vos droits et la réglementation en vigueur.

infos :
contact@differentias360.fr

